



International Area Manager (m/w)

Die KAISER AG mit Hauptsitz in Liechtenstein hat sich als Hersteller von Fahrzeugen für die Kanalreinigung und industrielle Entsorgung sowie Mobil-Schreitbaggern international eine führende Marktstellung aufgebaut. Das Unternehmen beschäftigt rund 500 Mitarbeitende in Liechtenstein, Italien, Finnland, Österreich, der Slowakei und den USA. Für unseren Hauptsitz in Liechtenstein ist zur Verstärkung unseres Teams eine attraktive Stelle als **International Area Sales Manager Baumaschinen (m/w)** neu zu besetzen.

IHRE AUFGABEN: Als gewinnende und verantwortungsvolle Unternehmerpersönlichkeit bauen Sie den Marktanteil in Ihrem internationalen Verkaufsgebiet nachhaltig aus. Dazu betreuen Sie mit Begeisterung und Ausdauer die bestehenden Kunden sowie Vertriebspartner und gewinnen Schritt für Schritt neue dazu. Schnell und kompetent erfassen Sie die Kundenbedürfnisse und erarbeiten überzeugende Angebote. Anschliessend sorgen Sie in enger Zusammenarbeit mit den Spezialisten aus Entwicklung und Fertigung für die erfolgreiche Umsetzung der kundenspezifischen Projekte. Zusätzlich nutzen Sie Ihre Marktkenntnisse für die gemeinsame Konzeption der zukünftigen Vertriebsstrategien.

IHR PROFIL: Sie sind eine proaktive und überzeugende Person, die selbständig und ergebnisorientiert ihr Verkaufsgebiet bearbeitet und ausbaut. Zudem sind Sie verhandlungsstark, entscheidungsfreudig wie auch zuverlässig und entwickeln sich schnell zur kompetenten und gefragten Vertrauensperson, wenn es um Mobil-Schreitbagger geht. Sie verfügen über eine technische Grundausbildung mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung. Idealerweise konnten Sie bereits internationale Verkaufserfahrung mit technisch anspruchsvollen Investitionsgütern sammeln. Deutsch und Englisch in Wort und Schrift setzen wir voraus, jede weitere Sprache ist von Vorteil und kann genutzt werden.

WAS WIR IHNEN BIETEN: Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet in einem leistungsfähigen und zukunftsorientierten Familienunternehmen. Zusätzlich innovative und qualitativ hochstehende Produkte, überzeugende Serviceleistungen und ausgezeichnete Kundenbeziehungen, die Ihnen den Einstieg erleichtern. Freuen Sie sich zudem auf motivierte und kompetente Mitarbeitende, eine effiziente Organisationsstruktur sowie eine Firmenkultur, in der offene und direkte Kommunikation gelebt werden. Nutzen Sie die Chance sowie den vorhandenen Freiraum und gestalten Sie die Erfolgsgeschichte der KAISER AG als Unternehmerpersönlichkeit im internationalen Vertrieb aktiv mit. Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Vorzugsweise per E-Mail an bewerbung.eingang@gmail.com